



MODELOS DE CAPTAÇÃO FINANCEIRA DISONÍVEL AOS ASSOCIADOS

CLUBE GERANDO NEGÓCIOS

No Clube Gerando Negócios, o associado transforma relacionamento em resultado. Por meio de indicações, eventos, projetos, parcerias e acesso a oportunidades exclusivas, cada membro tem a possibilidade de gerar faturamento recorrente, comissões e participação em negócios estruturados.

1. GANHO POR INDICAÇÃO E COMERCIALIZAÇÃO

Os membros do Clube Gerando Negócios poderão gerar renda adicional por meio da indicação, intermediação, venda ou comercialização de serviços e mercadorias ofertados por empresas associadas e parceiros credenciados, desde que observadas as normas institucionais e contratuais vigentes.

A remuneração poderá ocorrer nas seguintes modalidades, conforme política interna do Clube:

- I – Comissão por indicação qualificada, mediante fechamento efetivo do negócio;
- II – Percentual sobre vendas realizadas de produtos e serviços;
- III – Bonificação por metas ou campanhas comerciais institucionais.

Parágrafo Único: Os percentuais, valores e condições de pagamento serão definidos em tabela oficial ou termo específico, divulgados previamente aos membros, e poderão variar conforme categoria do associado, tipo de produto ou serviço e política comercial dos parceiros.

2. GERAÇÃO DIRETA DE CLIENTES

Como funciona:

Os associados divulgam seus produtos e serviços dentro da rede e nos eventos do Clube.

Forma de ganho:

- Fechamento de vendas com outros membros
- Contratos com empresas participantes e visitantes de feiras

Exemplo:

Um prestador de serviços fecha 3 contratos de R\$ 2.000 = **R\$ 6.000 em faturamento**



3. INDICAÇÃO COM COMISSÃO

Como funciona:

O associado indica empresas, clientes ou investidores e recebe percentual sobre negócios fechados.

Forma de ganho:

- Comissão de 5% a 15% por contrato ou venda gerada
- Comissão fixa por indicação qualificada

Exemplo:

Indicação gera contrato de R\$ 10.000 → comissão de 10% = **R\$ 1.000**

4. PARTICIPAÇÃO EM PROJETOS E INVESTIMENTOS

Como funciona:

Associados podem participar de projetos empresariais apresentados no Clube.

Forma de ganho:

- Participação nos lucros
 - Rendimentos por cotas ou contratos de investimento
-

5. EXPOSIÇÃO EM FEIRAS E EVENTOS

Como funciona:

Associados expõem seus negócios para público qualificado.

Forma de ganho:

- Vendas diretas no evento
 - Leads para contratos futuros
 - Parcerias comerciais
-

6. PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS AO CLUBE

Como funciona:

O próprio Clube contrata associados para serviços internos.

Forma de ganho:



- Pagamento por prestação (marketing, jurídico, contábil, TI, eventos, treinamentos)

7. BONIFICAÇÃO POR EXPANSÃO DA REDE

Como funciona:

Associados que trazem novos membros recebem bônus.

Forma de ganho:

- Valor fixo por adesão
- Percentual da mensalidade do indicado

8. PALESTRAS E TREINAMENTOS

Como funciona:

Associados especialistas podem ministrar cursos e palestras.

Forma de ganho:

- Cachê por evento
- Percentual sobre ingressos vendidos

9. SELOS E DESTAQUES INSTITUCIONAIS

Como funciona:

Empresas associadas recebem certificações que aumentam credibilidade.

Forma de ganho:

- Aumento de vendas pela valorização da marca
- Diferencial competitivo em licitações e contratos privados

10. PARCERIAS ENTRE ASSOCIADOS

Como funciona:

Empresas se unem para atender projetos maiores.

Forma de ganho:

- Divisão de contratos



- Participação em consórcios empresariais

11. PLATAFORMA DIGITAL DO CLUBE

Como funciona:

Acesso a leads, oportunidades e oportunidades de negócios.

Forma de ganho:

- Contatos comerciais diretos
- Propostas e contratos fechados online

RESUMO VISUAL DE GANHO DO ASSOCIADO

Forma de Ganho Tipo de Receita		Potencial
Vendas diretas	Faturamento	Alto
Indicação	Comissão	Médio/Alto
Projetos	Participação nos lucros	Alto
Eventos	Leads e contratos	Médio
Rede	Bônus e recorrência	Médio
